

多家券商上半年经纪投行双线发力 AI 金融布局从“投入期”迈向“产出期”

截至 8 月 25 日，已有 21 家上市券商披露 2026 年半年报。总体来看，上半年上市券商经营成色持续向好：A 股市场交易活跃度攀升带动经纪业务收入稳步向好，科创企业上市提速助推投行业务提质扩容；多家券商 AI 金融布局从“投入期”迈向“产出期”，在客户留存、运营提效、智能风控等环节逐步释放效能。

经纪与两融业务表现亮眼

2026 年上半年，证券市场交易活跃度显著提升，股票基金交易量日均规模 3.24 万亿元，同比提升 100.97%。这为券商经纪业务注入强劲动力。

已披露半年报的 21 家上市券商整体业绩亮眼。Choice 数据显示，21 家上市券商合计实现营业收入约 2071 亿元、归母净利润约 888 亿元，同比增幅均为约 53%，且悉数实现营收净利双增。

从收入结构看，经纪业务贡献了主要增量。21 家上市券商经纪业务手续费净收入合计超过 547 亿元，同比增长约 55%，且每家公司该项收入均为正增长，显示出受益于交易

活跃度的普遍性。

与此同时，融资融券业务同步扩张，市场两融余额屡创历史新高。截至 6 月 30 日，全市场两融余额达 30203.96 亿元，较 2025 年末增长 18.9%。这一态势也在上半年券商经营层面得到体现：19 家上市券商利息净收入实现正增长，多家机构客户拓展与余额规模齐头并进。例如，国泰海通证券上半年两融客户净新增 4.84 万户，同比增长 83.1%；报告期末两融余额 2961.11 亿元，较 2025 年末增长 20.3%。中信建投证券上半年净新开两融账户 1.25 万户，同比增长 40.94%；报告期末融资融券余额 1086.14 亿元，较 2025 年末增长 27.61%。

投行业务整体向好

上半年，已披露半年报的 21 家上市券商投行业务整体向好。服务新质生产力、深耕战略性新兴产业，已成为投行的底层业务逻辑：头部机构凭借综合平台优势和跨境能力继续“跑马圈地”；中小券商则在细分赛道和区域深耕中寻找突破口。

中信证券上半年投行业务手续费净收入逾 30 亿元，同比增长 44%，A 股主承销市场份额逾 30%，独家保荐“AI 光互联测试装备第一股”联讯仪器 IPO。同时，完成香港市场 IPO 项目 31 单，并在马来西亚完成 IPO 项目。

中信建投上半年围绕科技金融持续发力，精准对接新质生产力培育，完成科技型企业股权融资 13 单，保荐电科蓝天、泰金新能等企业登陆科创板，协助拓荆科技、科大讯飞等硬科技企业完成再融资。

国泰海通上半年深化“投资+投行+投研”与“行业+区域+产品”的联动机制，IPO 主承销 14 家，重点服务新兴产业和未来产业培育壮大、传统产业转型升级，推动科技创新和产业创新深度融合。境外业务聚焦新科技、机器人、人工智能、生物医药等前沿赛道，引导资本向重点产业集聚。

头部券商的优势在于资本实力与全球化布局，而中小机构也有自己的特长。

东北证券上半年投行业务手续费净收入同比增长逾 73%，围绕特定行业上市公司定制综

合服务，同时以北交所为支点深耕中小创新企业，与研究咨询、财富管理协同联动，推动潜在业务落地转化。

中泰证券上半年深耕专精特新领域，独家保荐河北彩客科技、北京维通利电气等“小巨人”企业上市。公司同时推进“三投联动”和研究条线境内外一体化运作，聚焦山东省重点新型智库建设，围绕推动产业能级跃升，开展前瞻性、战略性、储备性研究。上半年，公司投行业务手续费净收入同比增长逾 44%。

AI 战略步入兑现期

当前，券商 AI 战略已走过初期布局阶段，AI 的落地效果正通过客户留存率、交易量、月活等硬指标得到检验。路径选择上，少数头部机构倾向于自研大模型并开放生态，更多券商则务实发力“应用层”，将 AI 嵌入财富管理、用户运营、风控等全链条场景。

在技术底座层面，自研大模型成为券商的竞争焦点。上半年，国泰海通以自研千亿参数多模态证券垂类大模型“君弘灵犀”为底座，开放灵犀

Skills，累计智能化服务逾 8300 万人次。东方财富则依托自研妙想 AI 基座，推出“妙想 Claw”等功能，为用户提供高效的财富管理服务。

与此同时，客户运营的智能化升级正在转化为真实的留存与增长。据统计，截至 6 月末，国泰海通君弘智投服务体系下的智能投顾客户月留存率超过 90%。东北证券依托 AI 模型赋能客户画像与精准需求识别，上半年经纪业务新增有效户同比增长 75.58%。

除了以 AI 赋能运营端外，多家券商同步发力“智能风控”。例如，中信证券上半年依托公司的人工智能平台，稳步推进“AI+ 风险”多场景应用落地，进一步提升风险管理自动化和智能化水平。

据悉，金融科技往往被视为研发投入的“成本项”，但随着技术成熟和场景渗透，AI 逐步在投顾陪伴、资讯解读、选股诊股等环节释放效能。多家券商表示，未来将持续推动 AI 与投顾、交易、资产配置、投研的全场景融合，让技术真正成为业务增长的“效率引擎”。

（据《上海证券报》）

扶摇大数据科技（济南）有限公司 赋能数字化转型

泉城济南，数字浪潮奔涌向前。扶摇大数据科技（济南）有限公司扎根历下，立足齐鲁，专注大数据应用、软件开发、人工智能技术落地与信息系统集成服务，以技术创新为抓手，为政企及中小微企业提供轻量化、高适配的数字化解决方案，助力客户拥抱数字时代，释放发展新动能。

扶摇大数据科技（济南）有限公司立足本地市场，坚持务实落地，拒绝过度开发，聚焦客户真实业务痛点，把大数据、云计算、物联网技术转化为看得见、用得上的实用工具，降低企业数字化门槛。

公司业务覆盖大数据服务、数据处理存储、人工智能应用开发、软件定制开发、信息系统集成、物联网技术服务、信息技术咨询等多个领域。可承接企业业务系统开发、数据整理分析、软硬件配套部署、网络安全技术服务，兼顾政务配套信息化项目、工商业企业数字化升级。无论是中小型企业内部管理系统搭建、业务数据梳理，还是物联网设备配套、信息化项目技术咨询，均可提供定制化服务，打通技术开发、部署实施、运维保障全流程，减少客户多方对接的成本。

技术为本，实干为要。公司组建精

干技术团队，深耕本地行业场景，充分调研企业业务流程，拒绝千篇一律的模板化产品。坚持“一企一方案”，根据客户预算与业务目标，平衡功能、成本与后期扩展性。从前期需求调研、方案设计，到程序开发、现场部署、调试交付，再到后续运维跟进，形成完整服务闭环。重视数据安全与网络信息安全，严守数据处理规范，保障客户业务数据稳定可靠运行。

诚信服务，深耕本土。作为济南本土科技企业，扶摇大数据科技熟悉省内营商环境，坚持方案透明、沟通高效，大小项目同等严谨对待。不盲目堆砌技术概念，一切以业务实效为导向，帮助客户以合理投入解决实际问题。面对项目实施中的各类问题快速响应，做好技术支持，收获众多合作客户的信任。

时代风起，智启未来。数字化不是大型企业的专属，更是广大本土企业提质增效的重要路径。扶摇大数据科技（济南）有限公司将继续坚守技术初心，紧跟大数据、AI 行业迭代趋势，持续打磨产品与服务能力。立足济南，辐射山东，以灵活务实的数字化服务，助力更多企业借数字之力提质增效，在产业升级道路上扶摇而上。

筑梦产业高地 赋能区域腾飞 ——山东大王投资发展有限公司

立足东营广饶大王经济开发区，山东大王投资发展有限公司作为国有独资运营平台，聚焦园区开发、产业投资、双招双引、资产运营、工程建设主业，当好开发区产业培育、城市建设、资源盘活的主力军。

自成立以来，公司紧扣大王经济开发区发展规划，统筹产业载体建设、投融资运作、存量资产盘活等核心职能，推动园区建设与产业发展同频共振。业务覆盖产业项目投资、土地整治开发、园区基础设施建设、园林绿化、对外工程承包、不动产租赁与物业管理，同时开展建材、橡胶制品、化工物资贸易及技术服务，构建起“投资—建设—运营—服务”一体化业务体系，兼顾公益项目实施与市场化经营，实现国有资产保值增值。

在园区载体建设方面，公司全力推进各大产业园开发建设，围绕橡胶轮胎循环产业园、绿色化工产业园、科技创新产业园等重点平台，完善道路、管网、配套用房等基础设施，打造标准化产业载体，为优质项目落地提供坚实硬件支撑。通过土地整理、低效用地盘活，拓展产业发展空间，优化园区营商硬环

境，助力主导产业转型升级，吸引新兴产业集聚落地。

作为开发区市场化招商运营主体，公司搭建专业化招商服务体系，围绕区域优势产业，开展精准招商、以商招商，积极引进四新经济、新能源、高端制造类项目。通过混合所有制改革，联动多家合资平台，延伸产业服务链条，为入园企业提供载体供给、资源对接、配套贸易等综合服务，降低企业落地成本，助力企业快速成长。

山东大王投资发展有限公司扎根产业沃土，立足开发区、服务地方发展，严守合规经营底线，完善现代企业治理结构，健全风险管控机制。从项目谋划、投资研判，到工程施工、后期运维，实行全流程闭环管理，严把工程质量、安全生产关口。持续提升市场化运作能力，不断优化产业载体，拓宽招商渠道，实干笃定前行。

面向未来，公司将继续担当开发区开发建设排头兵，聚焦产业培育、园区提质、资源盘活，持续优化营商环境，助力传统产业迭代升级、新兴产业集聚壮大，为广饶县区域经济转型升级贡献力量。